

破解“三不”困境，构建优质资产

资产荒，政策变，银行如何通过金融创新与资源整合控风险促投放？

---第四届高收益资产构建对接圆桌会



上海诚拙金融信息服务有限公司

SHANGHAI HONEST&RIGID FINANCIAL INFORMATION SERVICE CO.,LTD

8月12日 杭州

《资产荒，政策变，银行如何通过金融创新与资源整合控风险促投放？》

第十四届诚拙论坛暨第四届高收益资产构建对接圆桌会

【主办单位】诚拙金融创新研究院

【关键字】监管 创新 风控 投放 资产构建 盈利提升

各商业银行及相关金融机构：

近期，银行业不良资产陆续爆发，债市违约事件屡见不鲜，信贷投放和资金运用困难，有效信贷需求不足，导致银行业普遍出现了信贷投放与资金运用的“三不”困境：不敢放（怕风险）、不能放（有限制）、不赚钱（定价低），不少银行甚至出现存款和不良双升但收入和盈利双降的严峻局面。同时，信贷资产受益权转让、理财、私募基金、资管、信用证以及普惠金融等领域政策文件频出，给银行业信贷投放、不良管控以及金融创新都带来了新的挑战与机遇。

应广大银行客户的强烈要求，诚拙金融创新研究院、上海诚拙金融信息服务有限公司组织业界多位实战派顶级专家精心研究应对之道，形成了业界领先的综合化信贷投放与风控能力提升解决方案并已付诸实践。为及时帮助更多金融同业有效防范经营风险，创新应对理财资管等政策变化，有效构建高收益低风险优质资产，掌握当前形势下通过产品创新和方案设计控风险促投放的有效方法，诚拙金融举办第十四届金融创新论坛暨**第四届高收益资产构建对接圆桌会**（中城建信商业保理有限公司、上海中麟金融服务有限公司协办），主题为《资产荒，政策变，银行如何通过金融创新与资源整合控风险促投放？》。现诚邀贵单位参加。有关事项说明如下：

一、会议背景与目的

（一）顺应形势发展。当前，国内银行业已由钱荒时代发展到资产为王时代。在经济下行、风险凸显背景下，信贷投放困难，优质资产难觅，商业银行的信贷投放和资金运用难度已经凸显。银行需要及时因形势变化，守住底线，锐意创新，寻找盈利的新蓝海。特别是近期普惠金融、信贷资产转让、资管、理财等领域政策频出，银行业外部形势正在发生深刻变化。

（二）创造盈利机会。通过系统讲解实战型风险防控与资产构建方案，拓宽思路，引导和创造有效信贷需求，创造盈利机会。同时，通过引介大型企业与政府兜底优质资产项目、银行兜底资产项目，为与会代表创造直接构建和对接高收益低风险资产的机会，实实在在创造盈利机会。

（三）搭建合作平台。“诚拙云”已成为各类型金融机构、类金融机构和大型企业客户集聚的重要平台；本届论坛，将进一步为与会嘉宾提供同业交流、业务合作、政策解读、售后服务、技术支持等多方位的综合服务，凸显“诚拙云”平台价值，有效支持嘉宾事业发展。

（四）促进持续增长。当前，金融风险案件迭出，金融竞争十分激烈，金融创新层出不穷，风控技术和套利策略快速迭代发展，唯有在坚守金融本质前提下的开放创新，资源整合与专业能力持续提升，才是银行业可持续发展的根本保障。本次论坛以“资产荒，政策变，银行如何通过金融创新与资源整合控风险促投放”为主题，有利于提升风控与创新能力，促进银行业的可持续健康发展，实现有质量的增长。

二、主要内容

本次会议将突出实战性、创新性与互动性，以最新实战案例分享与现场嘉宾互动交流为主，主要内容参见下表：

序号	主题	主要内容
主题一	监管政策解读与资产构建机会讲解 (略讲)	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 理财监管指导意见解读 ❖ 私募资管运作管理暂行规定解读 ❖ 货币信贷政策解读 ❖ 最新票据政策解读 ❖ 投贷联动政策解读 ❖ 国内信用证最新办法解读 ❖ 非标与“非”非标政策解读 ❖ 相关资产构建机会详解(结合案例)
主题二	最新资产构建实战案例分享 (酌情选讲)	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 某银行131亿元抗洪救灾贷款案例 ❖ 某农信社5亿元应收账款收益权投资案例 ❖ 某银行8亿元保本理财投资置换不良案例 ❖ 某银行担保公司融资2亿元置换不良案例 ❖ 某中小银行10亿元扶贫基金案例 ❖ 某中小农商5亿元委托投资+商票资管案例 ❖ 某中小银行50亿元商票资管案例 ❖ 某农商行2.8亿元农机补贴贷款案例 ❖ 房地产贷款变小微客户租金贷案例(降风险增收益) ❖ 信用绑定批量开发商贸客户案例 ❖ 反向保理批量开发异地供应商案例 ❖ 双边授信增加高收益低风险资产案例 ❖ 企业资产证券化构建与投贷联动案例 ❖ 贷款变保函降低资本消耗与风险案例 ❖ 互联网+国税10分钟批量放贷 ❖ 互联网+反向保理百亿元小微贷案例 ❖ 农资化肥行业批量开发案例(商票) ❖ 明股实债,城镇化基金方兴未艾 ❖ 明债实股,产业基金、PPP基金已成热点 ❖ 某中小农商行2亿元线上薪资贷+流水贷案例 ❖ 两家农商行基建大楼+人民医院5亿元商票合作案例 ❖ 某农商10亿元政府项目融资案例(应收收益权+购买服务) ❖ 个人公积金账户联网查询线上自助贷款 ❖ 农金融创新:私募债与应收账款收益权凭证 ❖ 担保公司风险化解专项基金:不良资产处置中的投放机会

<p>主题三</p>	<p>高收益资产构建之道</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 高收益来源剖析 <ul style="list-style-type: none"> ✓ 地位高--构建有利供需关系 ✓ 效用大--提高客户消费效用 ✓ 成本低--降低产品综合成本 ❖ 高收益资产构建思路与方法 <ul style="list-style-type: none"> ✓ 抓创新，不走寻常路 ✓ 守底线，锁定现金流---农机补贴贷款案例 ✓ 降成本，提升利润率 ✓ 提效用，抓客户痛点 ❖ 高收益资产构建方法（六维度） <ul style="list-style-type: none"> ✓ 产业链，上下游 ✓ 绕监管，守底线 ✓ 大对公，抓联动 ✓ 大同业，整资源 ✓ 大资管，轻资产 ✓ 互联网，高科技 <ul style="list-style-type: none"> ---靠谱的自偿性 P2P 模式分享 ---某大型央企商票模式创新 ---某上市酒厂电子酒票业务创新 ---某地方政府“房票”业务创新 ❖ 风险防范道与术之辩
<p>主题四</p>	<p>高收益资产构建对接圆桌会 (参考内容)</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 优质 PPP 项目资产对接 ❖ 优质政府债权类资产对接 ❖ 商票资管计划与 ABS 对接 ❖ 私募债与基金类资产对接 ❖ 股份制银行兜底商票保兑+保押资产对接 (低风险低资本占用高收益) ❖ 自偿性 P2P 资产收益权投资机会对接 ❖ 保险、基金等金融机构兜底资产 ❖ 资深专家主持，嘉宾代表发言，穿插现场实时互动交流

三、适用对象

- 国有银行、股份制银行分支行行长
- 中小法人银行董事长、行长、副行长
- 银行公司、小企业、资金同业、资产管理、计财、资负管理、授信、风险、合规部门负责人
- 银行营销团队负责人、资深客户经理
- 非银机构高管、类金融机构负责人
- 地方政府相关部门，地方政府融资平台公司负责人

- 银行业协会、高等院校研究机构领导及相关专家学者
- 大中型企业、地方国企、上市公司相关负责人

四、质量承诺

主办方郑重承诺不满意可无条件退款。

五、会议相关信息及会务组联系方式

【会议时间】2016年8月12日（周五）

【会议地点】杭州市（具体地点提前一周另行通知）

【联系电话】4008-21-3366（全国免费服务热线）

021-6514-3600 6514-3601 6514-3602

【联系人】马老师：150 2199 4466 刘老师：152 2133 6066

祝老师：150 0017 1066 魏老师：139 1833 9008

【邮箱】service@shczjr.com

【QQ号】191 707 0066

六、报名办法

【报名时间】即日起至2016年8月8日截止（原则上控制在30人以内，名满即止）。

【报名方式】请参会人员将参会回执传真或发邮件给会务组，会务组将于会议前5个工作日向与会代表发送电子版会议手册。

【报名费用】报名费2880元/人，学员往返交通、食宿费用自理（不统一安排）。

诚拙会员卡按照相应折扣执行；老客户及会员卡赠送名额因本次圆桌会名额有限暂停使用。

诚拙公开课会员卡				
序号	类别	金额	公开课次数	单次费用
1	A卡	49800	35人次	1422元/人/天
2	B卡	99800	80人次	1248元/人/天

请至少提前5个工作日汇款至以下账户以便会务组开展工作。

户名：上海诚拙金融信息服务有限公司

开户行：招商银行上海分行四平支行

账号：121913522810706

附件一：质量承诺

附件二：专家简介

附件三：相关报道

附件四：参会回执

附件五：客户评价

附件六：诚拙简介



服务质量承诺书

尊敬的客户：

本公司致力于通过专业培训和咨询服务提高中国金融业的服务水平,提升金融从业人员的尊严感和幸福感。为持续提升产品品质,消除您的后顾之忧,本公司作出以下质量承诺:

一、确保全流程优质服务。无论订单大小,本公司都将安排专业人士提供全流程优质服务,从需求调研、问题诊断、方案设计、师资匹配、项目实施、质量评估、售后服务(6-12个月)七个环节严格控制服务品质。

二、确保服务对象满意率。对于各类培训、辅导和咨询类产品,本公司均承诺90%满意率,即按照本公司规范的测评方法,全体服务对象满意率测评加权得分不低于90分。否则,客户有权扣除质量保证金并追究本公司的违约责任。

三、确保实现预期量化目标。除对服务满意率进行定性测评外,对于可以量化的存款、贷款、中收、创利、新产品销量等指标,可实行服务费用与量化目标完成率挂钩,实实在在帮助客户提升经营业绩。

特此承诺!



附件二：专家简介

诚拙名师简介

【讲师概况】王老师，国内商业银行著名实战派对公业务专家，现任上海诚拙金融创新研究院院长。曾长期任职于招商银行、徽商银行等多家金融机构，先后在总分支行、前中后台多个岗位历练，具有极其丰富的实战经验和很强的业务创新能力，其实战能力和授课效果均达到国内领先水平，多次应邀为交行、招行、兴业、中信、民生等总行及众多中小金融机构授课，广受赞誉。主持完成多个重要金融产品和金融解决方案（包括互联网+对公、普惠金融、大中小微零联动营销、非标投资与代持、资本管理优化）的研发与咨询项目，是中国银行业对公专业咨询领域的奠基人和开创者之一。

- ◎ 银行培训“五合一”全真模拟教学法发明人
- ◎ 《“1+8”市场营销新技术》系列原创课程版权拥有人
- ◎ 总行业务发展与创新委员会对公业务首席专家
- ◎ 上海财经大学国际金融学院特约研究员
- ◎ 某著名全国性股份制银行“十大优秀客户经理”

【擅长课程】实战性对公条线业务技能培训，主要包括产品、风控、营销技巧三类。如《市场营销新思维新策略新技术》、《产品组合营销与金融服务方案设计》、《对公授信产品精讲》、《对公客户需求挖掘技术》、《中小微企业产品创新与批量开发》、《客户经理营销技巧》、《财务分析与授信调查》、《互联网+对公融合发展》、《平台与房地产融资创新》、《非标投资与代持》等。

【代表客户】王老师常年授课量 100 天以上（含公开课），授课对象遍及全国 30 个省市各类型银行。近年以来代表性客户有：

- ◎ 公开课：北、上、广、深、杭州、长沙、成都、郑州等地；其中招银大学 3 次
- ◎ 国有银行：工行北京、农行无锡、中行上海、建行苏州、邮储浙江、交行总行
- ◎ 股份制银行：招商、中信、民生、兴业总行，北上广深、东中西部众多分行
- ◎ 城商行：南京、杭州、徽商、重庆、广州、长沙、乌鲁木齐商行
- ◎ 农金机构：北农商、重庆农商总行，广东、浙江、安徽、河南等多地农金机构
- ◎ 其它机构：某千亿级国企；保险资管；中国服务贸易协会商业保理专业委员会

国家工商总局核准“诚拙金融”商标注册

诚拙金融



近日，从国家工商总局传来喜讯，上海诚拙金融信息服务有限公司申报的“诚拙金融”商标获准注册，顺利取得商标注册证书，有效期至2026年。



此次“诚拙金融”商标的注册范围共涉及四大类，涵盖商业专业咨询、金融信息服务、教育培训辅导、项目研究开发等服务内容。“诚拙金融”商标的成功注册，标志着诚拙金融在打造“国际一流、国内领先”对公专业咨询机构的道路上迈出了新的脚步，使得诚拙金融成为业内少有的拥有注册商标的金融咨询与教育机构。

2016年5月18日

从授之以“渔”到授之以“鱼”

——诚拙首届高收益资产构建对接圆桌会侧记

时间：2016-06-24

作者：上海诚拙金融信息服务有限公司

2016年06月18-19日，由上海诚拙金融主办的第十一届高端论坛暨首届高收益资产构建对接圆桌会在上海招银大学顺利举行，来自北京、江苏、安徽、山东、内蒙古等地多家金融机构高管约30人参加了会议。

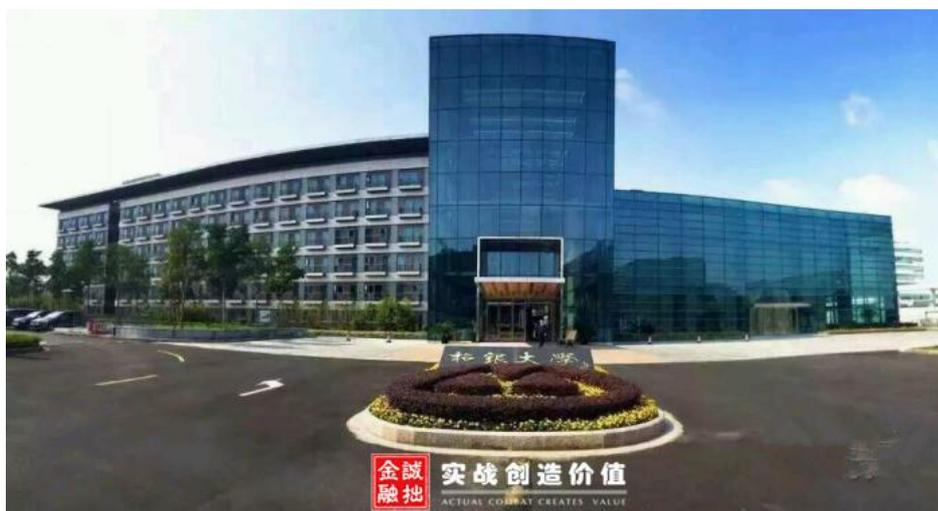


图 1：招银大学正门

本次论坛打破传统公开课演讲为主的模式，在精心研究当前金融形势和监管政策基础上，针对性设计会议内容，限制参会人数和人员构成，突出实战，强调大同业合作与大对公综合创新，力求在传授方法授之以渔的同时，学以致用，帮助学员创造业绩，达到授之以鱼的效果。

论坛设专题演讲和圆桌会两大板块：专题演讲涵盖监管政策解读与资产构建机会、高收益资产概览、金融服务方案设计、方案设计降风险促投放案例精讲、高收益资产构建渠道与方法等五个方面，由诚拙金融顶级专家主讲，实战性和创新性均达到国内领先水平；圆桌会环节，来自上海中麟金融、中城建、国厚资产等单位代表分别作了重点交流，从贸易金融、NDF与存单质押套利、不良资产出表、PPP基金、商票资管、平台公司私募债、应收账款收益权凭证等多个方面探讨资产构建与同业合作的可能。与会代表积极交流发言，探讨高收益资产构建之道，更有两家银行现场达成了商票模式创新与商票保兑+转贴合作意向10亿元！



图 2：主题演讲——高收益资产构建之道



图 3：高收益资产构建对接圆桌会现场



图 4：安徽国厚资产管理有限公司与会代表交流发言



图 5：中城建信保理公司与与会代表交流发言



图 6：中麟金融服务公司与会代表交流发言



图 7：学以致用——与会嘉宾交流探讨

另外，为帮助与会嘉宾搭建同业交流合作平台，创造实实在在的同业合作机会，组委会建立了学员交流微信群，并安排了答谢晚宴、现场抽奖、集体照等丰富多彩的交流互动。晚宴现场气氛高涨，大家在课后放松的同时也有效地拓展了人脉。



图 8：寓教于乐—晚宴嘉宾抽奖



图 9：与会嘉宾合影

此次圆桌会的成功举行，是新形势下诚拙人坚持客户导向，坚持务实创新的最新成果；也是诚拙人践行“专业赢得尊重，实战创造价值”行动纲领的具体体现。接下来，诚拙将持续跟踪圆桌会对接项目和业务机会，推进与会代表之间的业务合作落地和大对公综合创新项目实施，必将继续开展类似形式的资产构建论坛或圆桌会，在通过金融教育授之以渔的同时，努力帮助客户实现业绩增长，做到授之以鱼。客户的业绩成长，诚拙争取在现场！

附件三：相关报道（三）

首期《资金同业票据业务创新》高端研讨会取得圆满成功

时间：2015-06-04

作者：上海诚拙金融信息服务有限公司

2015年5月16-17日，由上海诚拙金融主办的第一期《资金同业票据业务创新与中小银行盈利能力提升》高端研讨会在上海招银大学顺利举行，来自招行银行总行、招行上海分行以及中信银行、兴业银行、徽商银行以及江苏、浙江、江西、山西、内蒙、辽宁等多个省市三十余家中小法人银行、非银机构高管参加了此次会议，参会人数达到77人，远超预定的50人规模。



图1：招银大学正门



图2：培训会场

为充分揭示国内资金同业票据业的全貌和创新空间，为学员提供足够多的实战性强的“干货”，此次研讨会的阵容空前强大，共有五位实战派业界资深专家授课。包括：国内资金票据界权威专家、招商银行总行票据部副总经理李明昌教授，某金控集团总裁、民间金融专家贺老师，某上市银行总行同业部负责人赵老师，某上市银行省分行票据同业部负责人江老师、著名实战派对公业务讲师王老师。五位老师分别讲解了票据一、二、三、四级市场产品创新；资金同业业务创新，资金票据市场展望暨盈利模式创新；民间票营机构盈利模式创新暨银企合作模式等多个主题，内容丰富新颖，贴近市场实际，可操作性强，受到学员的高度评价。经现场测评，学员整体满意度高达 100%！综合评分为 94.4 分（预期值为 90 分）。

图 3：学员测评表截图

图 4：学员测评表截图

后勤服务	<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
整体评价	<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
您的宝贵意见或建议： 请针对本行针对中小行可脱套的网生产品单独开设课程。 周六下午赵老师授课有很强实战作用，可惜课时紧张。				
您对哪方面的课程/产品有兴趣？				
■实战培训				
<ul style="list-style-type: none"> ➢ 产品类：<input type="checkbox"/>票据；<input type="checkbox"/>保函；<input type="checkbox"/>国内证；<input type="checkbox"/>保理；<input checked="" type="checkbox"/>产品组合；<input type="checkbox"/>方案设计；<input type="checkbox"/>行业解决方案 ➢ 营销类：<input type="checkbox"/>交叉销售；<input type="checkbox"/>销售技巧；<input type="checkbox"/>沟通技巧；<input type="checkbox"/>阳光心态；<input type="checkbox"/>客户经理职责 ➢ 风控类：<input type="checkbox"/>调查；<input type="checkbox"/>贷后；<input type="checkbox"/>行业风控；<input type="checkbox"/>财务分析；<input type="checkbox"/>审批；<input type="checkbox"/>法律合规；<input type="checkbox"/>不良化解 				

图 5：学员测评表截图

除专家授课外，此次研讨会还组织了丰富多彩的学员交流活动，如：答谢晚宴，现场抽奖，浦江夜游（研讨会专属游轮、VIP 通道）等，组委会还专门组建了学员交流微信群和 QQ 群，让大家在紧张听课的同时，有效拓宽人脉，搭建同业交流合作的新渠道，受到学员一致好评。



图 6：晚宴现场



图 7: 奖品展示



图 8: 浦江夜游



图 9：浦江夜景



图 10：会议代表合影

根据会议代表的强烈呼吁，诚拙金融将在 7 月 11-12 日和 8 月 15-16 日继续举行两期“资金同业票据业务创新与盈利能力提升”高端研讨会（公开课），地点仍设在上海招银大学，欢迎有需求的银行及非银机构客户踊跃报名！

客服热线：4008-21-3366

客服 QQ 号：1917070066

官方邮箱：service@shczjr.com

附件四：参会回执

参会回执（额满开班）

课程名称：第十四届诚拙论坛暨第四届高收益资产构建对接圆桌会

时 间：2016年8月12日（报到时间为8月12日8:30-9:00）

地 点：杭州（具体地点另行通知）

报名单位：_____（全称）

序号	姓名	部门/分支行	职务	手机号码 (必填项目)	性别	单间	标准间
1							
2							
3							
4							
5							
6							
7							
8							
9							
10							
住宿标准		不安排统一住宿					
会务费		培训费用：_____元/人，____人，共计_____元					
发票类型		增值税专用发票					
专票内容		单位名称：_____（需填写全称） 纳税人识别号：_____ 注册地址、电话：_____ 开户行及账号：_____ 发票项目： <input type="checkbox"/> 咨询费 <input type="checkbox"/> 培训费 <input type="checkbox"/> 会议费					

联系人（必填）：_____手机（必填）：_____邮箱（必填）：_____

说明：

1、请将此表填写后发送至诚拙金融服务邮箱：service@shczjr.com 或洽谈客户经理。

2、会务组联系电话：4008-21-3366；021-65143600/65143601/65143602

3、请至少提前5个工作日汇款至以下账户以便会务组开展工作。

户 名：上海诚拙金融信息服务有限公司

开户行：招商银行上海分行四平支行

账 号：121913522810706

4、报名截止时间为2016年8月8日。

附件五：客户评价

1、诚拙金融的对公业务创新课程，是我们多年来听过的最实战最有用的课程！

——某股份制银行总行培训班学员

2、听君一节课，胜读十年书。下次有机会请您给同事们开开脑。

——某股份制银行总行培训班学员

3、从业那么久，从来没有哪次课能像今天这样使我恍然大悟。银行业务在我眼里从此不一样！

——杭州某股份制银行支行行长

4、好，很好，非常好；用，有用，真有用！

——某农商行分管对公副行长

5、听了诚拙金融票据课程，发现自己有“脑洞大开”的感觉！

——某农商行党委书记、董事长

6、诚拙团队的专业能力和服务热忱，包括服务细节，让人敬佩和感动。

——诚拙金融论坛学员，某集团总裁

7、如果最高星级是五级，我给诚拙公司打六星！

——某银行总行业务培训负责人

8、这次培训，是我数十年来参加过的最好的培训！

——某股份制银行分行行长

后勤服务

整体评价

您的宝贵意见或建议：
授课老师讲得实用，课程安排符合实战，
建议将老师授课案例、合同文本与大家共享。

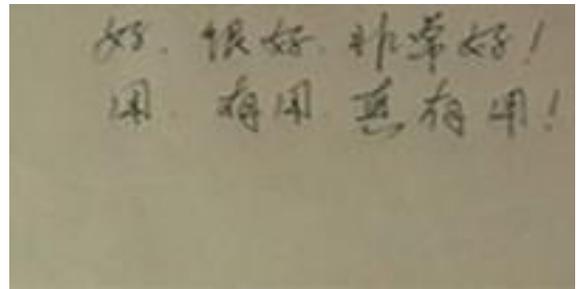
您对哪方面的课程/产品有兴趣？

■实战培训

➢ 产品类：票据；保函；国内证；保理；产品组合；方案设计；行业解决方案

➢ 营销类：交叉销售；销售技巧；沟通技巧；阳光心态；客户经理职责

➢ 风控类：调查；贷后；行业风控；财务分析；审批；法律合规；不良化解



后勤服务

整体评价

您的宝贵意见或建议：
请针对中小行可配套因生产单独开设课程。
周六下午赵老师授课有很强实战作用，可惜时间紧张。

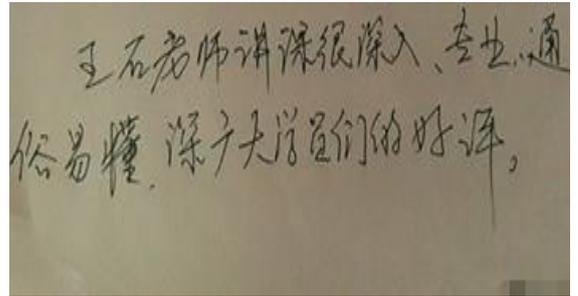
您对哪方面的课程/产品有兴趣？

■实战培训

➢ 产品类：票据；保函；国内证；保理；产品组合；方案设计；行业解决方案

➢ 营销类：交叉销售；销售技巧；沟通技巧；阳光心态；客户经理职责

➢ 风控类：调查；贷后；行业风控；财务分析；审批；法律合规；不良化解



整体评价

您的宝贵意见或建议：
贺老师讲的特别好，我们急切想要知道现在市场上大家都在做什么，做什么利润大？

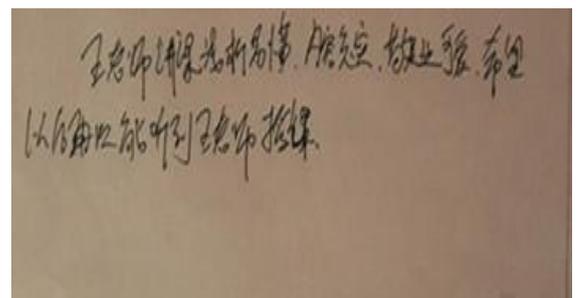
您对哪方面的课程/产品有兴趣？

■实战培训

➢ 产品类：票据；保函；国内证；保理；产品组合；方案设计；行业解决方案

➢ 营销类：交叉销售；销售技巧；沟通技巧；阳光心态；客户经理职责

➢ 风控类：调查；贷后；行业风控；财务分析；审批；法律合规；不良化解



附件六：诚拙简介



专业赢得尊重，实战创造价值

上海诚拙金融信息服务有限公司系在原上海诚拙金融创新研究院、北京思齐金融培训工作室基础上组建的规范化合伙制企业，目前拥有十位资深合伙人（自有师资），一百五十余位外部专家团队，专业能力位居国内领先水平，基本定位为“实战派对公业务专家”。

诚拙人立志开创中国对公咨询细分行业，成为“大对公综合能力提升解决方案”供应商，塑造中国金融教育第一品牌。公司发展愿景是成为“对公咨询领域的麦肯锡”，“最受尊敬的专业咨询机构”。公司核心团队均为著名中外资银行高管和顶级业务专家，故能够深刻洞察行业发展趋势，准确把握客户实质需求，从而建立自己独特的服务优势。

公司总部位于上海市国康路98号上海国际设计中心东楼7层(同济大学科技园内)，毗邻复旦、同济、上财等著名高校，人文气息浓厚，地理位置优越。

秉承“诚心正意，抱朴守拙”价值观，以“专业赢得尊重、实战创造价值”为行动纲领，诚拙已发展成为以“实战”为鲜明特色的，国际一流、国内领先的金融咨询与培训机构。公司对外公开承诺90%服务满意率，坚持“先服务，后收费；不满意，不收费”，彻底解决客户后顾之忧。公司主营业务板块包括：

- **培训**：专注对公条线业务培训，成为银行对公业务培训专家
- **辅导**：打造客户经理精英团队，成为银行对公人才培养专家
- **咨询**：担纲营销产品经营顾问，实实在在帮助银行提升绩效
- **投顾**：提供专业实战投顾服务，快速提升中小银行资金收益



官方微信



手机官网

公司网址：www.shczjr.com
服务热线：4008-21-3366（免费）

官方邮箱：service@shczjr.com
联系人：马小姐 150 2199 4466

诚拙释义

“诚拙”二字语出曾国藩名言：“惟天下之至诚，可胜天下之至伪；惟天下之至拙，可胜天下之至巧”。

公司全体同仁决心秉承“诚心正意、抱朴守拙”价值观，诚于心，拙于行，通过为银行客户提供专业而实用的培训、辅导与咨询服务，促进金融资源优化配置，提升金融服务水平，增进金融从业人员的尊严感与幸福感，为社会变革和金融发展贡献正能量！

更多详细信息，请登录诚拙金融官方网站：www.shczjr.com 或致电 4008-21-3366